



TALENT THROUGH TECHNOLOGY

*En virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 227 del texto refundido de la Ley del Mercado de Valores, aprobado por el Real Decreto Legislativo 4/2015, de 23 de octubre, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 3/2020 de BME MTF Equity, ponemos en su conocimiento la siguiente información relativa a Catenon, SA., que ha sido elaborada bajo la exclusiva responsabilidad de la Sociedad y sus Administradores.*

# **INFORME DE AVANCE DE RESULTADOS CIERRE DEL EJERCICIO 2022**

*La información que se detalla en el presente informe, constituye un avance sobre las cifras de ventas contratadas, facturación, gastos y EBITDA obtenidas por el Grupo Catenon en el ejercicio fiscal 2022 y se ha elaborado a partir de la información no auditada puesta a disposición del Consejo de Administración. Por tanto ésta información no sustituye ni equivale al informe financiero periódico prevista en la Circular 3/2020 de BME MTF Equity*

## AVANCE DE RESULTADOS DEL CIERRE EJERCICIO 2022

**En 2022 las ventas del Grupo Catenon superaron los 13,3 millones de euros, creciendo un 25% con relación al 2021**

### A. RESULTADOS

A cierre de año 2022, el Grupo Catenon continúa su ritmo de crecimiento rentable comparativamente con el mismo periodo del ejercicio 2021.

En términos porcentuales las ventas contratadas crecen en un 25% y de la cifra de negocios lo hace en un 23%. La evolución del primer semestre del año ha permitido abordar durante el segundo semestre la aceleración de proyectos y realizar las incorporaciones necesarias para continuar el ritmo de crecimiento en 2023.

	2021	Avance Resultados 2022	Dif % 2022 vs. 2021	Dif 2022-2021 (en EUR)
<b>Ventas contratadas</b>	<b>10.652.038</b>	<b>13.301.375</b>	<b>+25%</b>	<b>+2.649.337</b>
<b>Cifra de negocios</b>	<b>8.675.440</b>	<b>10.668.797</b>	<b>+23%</b>	<b>+1.993.357</b>
Cost of sales	-114.666	-212.760	+86%	+98.094
<b>Margen Bruto</b>	<b>8.560.773</b>	<b>10.456.037</b>	<b>+22%</b>	<b>1.895.264</b>
Gastos de personal	-5.394.559	-6.930.972	+28%	+1.536.412
Gastos de gestion del conocimiento	-65.056	-250.777	+285%	+185.720
Gastos de marketing	-180.237	-228.449	+27%	+48.212
Gastos de IT	-143.723	-279.683	+95%	+135.961
Gastos generales	-942.637	-900.276	-4%	-42.361
<b>Total gastos operativos</b>	<b>-6.726.213</b>	<b>-8.590.157</b>	<b>+28%</b>	<b>+1.863.944</b>
<b>Margen Operativo</b>	<b>1.834.561</b>	<b>1.865.880</b>	<b>+2%</b>	<b>+31.320</b>
<b>Trabajos realizados por el grupo para su activo</b>	<b>197.027</b>	<b>254.866</b>	<b>+29%</b>	<b>+57.839</b>
<b>EBITDA</b>	<b>2.031.588</b>	<b>2.120.747</b>	<b>+4%</b>	<b>+89.159</b>

En términos absolutos, las ventas contratadas han crecido en este periodo de 10,6 a 13,3 millones de euros (+25%) con respecto al ejercicio anterior y la cifra de negocios lo hace de 8,6 a 10,6 millones de euros (+23%). El margen bruto crece a su vez de 8,5 a 10,4 millones de euros (+22%) y la rentabilidad medida en términos de EBITDA crece de 2 a 2,1 millones de euros (+4%).

La evolución de negocio durante el 2022, junto con la capacidad de generación de caja libre y la buena salud financiera del Grupo es lo que ha permitido dedicar recursos por un lado a la aceleración de proyectos estratégicos marcados por el Plan Director 2023-2025, y por otro adelantar incorporaciones de Revenue Managers inicialmente previstas en el primer trimestre del 2023.

## B. SITUACIÓN DE NEGOCIO

**El Grupo Catenon ha continuado en el año 2022 con su trayectoria de crecimiento sostenible y rentable.**

Se desglosa a continuación el comportamiento particular de cada una de las líneas de negocio:

- **Catenon:** La situación derivada del COVID-19 sigue poniendo en valor el modelo de negocio de Catenon por su deslocalización, trabajo remoto, digitalización de procesos y la capacidad de respuesta en tiempo real. Gracias a estas características diferenciales descritas, la cifra de negocio **crece un 22% a cierre de ejercicio 2022 con respecto al 2021.**

La positiva marcha de negocio y los avances en el plan de desarrollo y captación de grandes cuentas han permitido, durante el segundo semestre de año 2022, acelerar el Plan de Incorporación de Revenue Managers para sentar las bases del Plan Director 23-25. Aún así, se ha mantenido un crecimiento sobre EBITDA en el año 2022 de un 3% sobre 2021

- **Talent Hackers:** La línea especializada en la búsqueda de talento tecnológico, **crece un +33% en cifra de negocios a cierre de 2022 con respecto al mismo período en 2021**, el margen operativo crece 42% y el EBITDA lo hace un 28%. Esta unidad de negocio da una respuesta disruptiva a la creciente demanda de perfiles tecnológicos y digitales, ofreciendo una solución única al mercado basada en la inteligencia del dato y la aplicación de tecnología de distribución nodal con referencias profesionales retribuidas de las ofertas de empleo para estos perfiles de alta demanda.

- **Catenon Partners:** Esta línea de negocio desarrolla un modelo de crecimiento en localizaciones no estratégicas y la creación de valor a medio plazo del Grupo de manera inorgánica con bajo riesgo financiero y operativo, estableciendo un royalty sobre los ingresos del Partner bajo la marca de Catenon. El crecimiento de esta línea de negocio acumulado a cierre del ejercicio 2022 fue un +3% en revenue y un +43% en su EBITDA con respecto al 2021.

Además, con fecha 30 de diciembre 2022 el Grupo ha completado, la adquisición del 40% de la compañía francesa **Scale You Up**, <https://scaleyouup.fr/>, una empresa enfocada a servicios de Digital Recruitment Process Outsourcing (End to end Digital RPO) a través de una innovadora plataforma SaaS. Con headquarters en París, Scale You Up cuenta con una novedosa plataforma tecnológica para RPO con capacidad para operar en toda Europa.

### C. SITUACIÓN FINANCIERA:

**Este crecimiento sostenido permite al Grupo cerrar el ejercicio 2022 con una posición financiera sólida por la generación de caja de explotación.**

A cierre del ejercicio 2022, la posición de liquidez del Grupo alcanza los 2,5 millones de euros y la deuda neta se sitúa por debajo de 480 miles de euros.

En Madrid, a 24 de Enero de 2023

A handwritten signature in blue ink, appearing to read "Miguel Ángel Navarro Barquín".

---

Miguel Ángel Navarro Barquín  
**CEO**  
**Grupo Cátenon**